**TGW verkauft US-Fördertechniklinie an MHS**

**US-Fördertechniklinie von TGW wird von MHS Holdings, Inc. übernommen**

**TGW passt mit dem Verkauf sein strategisches Portfolio an und konzentriert sich in Nordamerika ganz auf das wachsende Integrationsgeschäft**

**MHS übernimmt die zugehörigen Mitarbeiter in Norton Shores und wird den Standort nachhaltig weiterentwickeln**

**(Marchtrenk, 11. Jänner 2021) Die TGW Logistics Group verkauft ihre amerikanische Fördertechniklinie mit Sitz in Norton Shores (Michigan) an Material Handling Systems, Inc. (MHS). Der Vertrag zwischen den beiden Unternehmen wurde unterzeichnet, die Übernahme wird voraussichtlich im Februar 2021 formalrechtlich wirksam. Lincoln International begleitete TGW durch den gesamten M&A-Prozess. KPMG fungierte als Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberater und Goldberg Kohn Ltd. als Rechtsberater für TGW. Über den Kaufpreis wurde Stillschweigen vereinbart.**

Mit der Übernahme des Fördertechnikproduzenten Ermanco vollzog TGW vor über 15 Jahren den Eintritt in den wichtigen US-Markt. Seither kam die lokal produzierte Fördertechnik in Projekten in Nordamerika zum Einsatz.

**Standardisierung im Bereich Fördertechnik**

Die spezifischen Anforderungen der US-amerikanischen Fördertechnik standen zuletzt im Widerspruch zur globalen Standardisierungsstrategie der TGW-Gruppe, die im Fördertechnikbereich einen Fokus auf die energie-effiziente KingDrive®-Technologie legt.

Nach einer eingehenden Analyse entschied sich TGW daher für den Verkauf der US-Fördertechniklinie. In einem intensiven Prozess konnte mit MHS nun ein strategischer Investor gefunden werden, der die Produktlinie in sein bestehendes Portfolio integriert, die zugehörigen Mitarbeiter übernimmt und den Standort nachhaltig weiterentwickelt.

**TGW in Nordamerika: Fokus auf Systemintegration mit automatisierten Systemen**

„Mit dem Verkauf passt TGW sein strategisches Portfolio an. Wir freuen uns, dass wir mit MHS einen strategischen Investor ausgewählt haben, der den Standort Norton Shores weiterentwickelt und ein verlässlicher Arbeitgeber für die Mitarbeiter ist. Das war uns im gesamten Prozess besonders wichtig“, betont Harald Schröpf, CEO der TGW Logistics Group. „TGW kann sich so ganz auf das Integrationsgeschäft mit automatisierten Systemen in Nordamerika konzentrieren – und damit auf einen Wachstumsmarkt mit großem Potential.“

„Das TGW-Fördertechnik-Business in Nordamerika blickt auf eine beeindruckende Wachstumsgeschichte von mehr als 50 Jahren“, unterstreicht Scott McReynolds, CEO und Co-Gründer von MHS. „Das Unternehmen bringt eine starke Basis mit. Es stellt eine fantastische Ergänzung unseres Portfolios dar und erweitert unsere bestehenden Kapazitäten.“

[www.tgw-group.com](http://www.tgw-group.com)

**Über die TGW Logistics Group:**

Die TGW Logistics Group ist ein international führender Anbieter von Intralogistik-Lösungen. Seit 50 Jahren realisiert der österreichische Spezialist weltweit hochautomatisierte Anlagen für Kunden von A wie Adidas bis Z wie Zalando. Als Systemintegrator übernimmt TGW dabei Planung, Produktion, Realisierung und Service der komplexen Logistikzentren – von Mechatronik über Robotik bis hin zu Steuerung und Software.

Die TGW Logistics Group hat Niederlassungen in Europa, China und den USA und beschäftigt weltweit mehr als 3.700 Mitarbeiter. Im Wirtschaftsjahr 2019/20 erzielte das Unternehmen einen Gesamtumsatz von 835,8 Millionen Euro.

**Bilder:**

Abdruck mit Quellangabe und zu Presseberichten, die sich vorwiegend mit der TGW Logistics Group GmbH befassen, honorarfrei. Kein honorarfreier Abdruck für werbliche Zwecke.

**Kontakt:**

TGW Logistics Group GmbH

A-4614 Marchtrenk, Ludwig Szinicz Straße 3

T: +43.(0)50.486-0

F: +43.(0)50.486-31

E-Mail: tgw@tgw-group.com

**Pressekontakt:**

Alexander Tahedl

Communications Specialist

T: +43.(0)50.486-2267

M: +43.(0)664.88459713

alexander.tahedl@tgw-group.com

Martin Kirchmayr

Director Marketing & Communications

T: +43.(0)50.486-1382

M: +43.(0)664.8187423

martin.kirchmayr@tgw-group.com